

5.12. Demonstrativo de resultados



O que é e como fazer

Após reunir as informações sobre as estimativas de faturamento e os custos totais (fixos e variáveis), é possível prever o resultado da empresa, verificando se ela possivelmente irá operar com lucro ou prejuízo.



Hora de Praticar

5.12. Demonstrativo de resultados

Quadro	Descrição	(R\$)	%
5.5.	1. Receita Total com Vendas		
	2. Custos Variáveis Totais		
5.8.	(-) Custos com materiais diretos e/ou CMV(*)		
5.7. (Subtotal 1)	(-) Impostos sobre vendas		
5.7. (Subtotal 2)	(-) Gastos com vendas		
	Subtotal de 2		
	3. Margem de Contribuição (1 – 2)		
5.11	4. (-) Custos Fixos Totais		
	5. Resultado Operacional (Lucro/Prejuízo) (3 – 4)		

(*) CMV – Custo das Mercadorias Vendidas



Fique de olho

- Volte ao quadro 5.2. e utilize as informações do Demonstrativo de Resultados para calcular o caixa mínimo necessário.

5.13. Indicadores de viabilidade

5.13.1. Ponto de equilíbrio



O que é e para que serve

O ponto de equilíbrio representa o quanto sua empresa precisa faturar para pagar todos os seus custos em um determinado período. Utilizando as fórmulas a seguir, você pode calcular o ponto de equilíbrio em faturamento.

$$\text{A) PE} = \frac{\text{Custo Fixo Total}}{\text{Índice da Margem de Contribuição (*)}}$$

(*) Observação

$$\text{Índice da Margem de Contribuição} = \frac{\text{Margem de Contribuição (Receita Total - Custo Variável Total)}}{\text{Receita Total}}$$

O valor da margem de contribuição, do custo fixo e da receita total são encontrados no Demonstrativo de Resultados (quadro 5.12.)

Exemplo

Valores anuais:

Receita Total:	R\$ 100.000,00
Custo Variável Total:	R\$ 70.000,00
Custo Fixo Total:	R\$ 19.500,00

$$\text{Índice da Margem de Contribuição} = \frac{\text{R\$ 100.000,00} - \text{R\$ 70.000,00}}{\text{R\$ 100.000,00}} = 0,30$$

$$\text{PE} = \frac{\text{R\$ 19.500,00}}{0,30} = \text{R\$ 65.000,00}$$

Isso quer dizer que, no período considerado, quando a empresa realizar receita total de R\$ 65.000,00, atingirá o “ponto de equilíbrio” e estará cobrindo os seus custos totais (custos fixos + custos variáveis). Em outras palavras, com receita total abaixo de R\$ 65.000,00, a empresa estará operando com prejuízo; com receita total maior que R\$ 65.000,00, a empresa estará operando com lucro.



Fique de olho

- O ponto de equilíbrio também pode ser calculado em unidades vendidas. Entretanto, para as empresas que trabalham com uma grande variedade de produtos ou serviços, é recomendável calcular o ponto de equilíbrio em faturamento.
- Concentre seus esforços para que o empreendimento ultrapasse o ponto de equilíbrio, pois, somente assim, você irá obter lucro.



Hora de praticar

Ponto de equilíbrio

5.13.2. Lucratividade



O que é e para que serve

É um indicador que mede o lucro líquido em relação às vendas. É um dos principais indicadores econômicos, pois está relacionado à competitividade. Se sua empresa possui uma boa lucratividade, ela apresentará maior capacidade de competir, isso porque poderá investir mais em divulgação, na diversificação dos produtos e serviços, na aquisição de novos equipamentos, etc.

$$\text{Lucratividade} = \frac{\text{Lucro Líquido}}{\text{Receita Total}} \times 100$$

Exemplo

Receita Total:	R\$ 100.000,00/ano
Lucro Líquido:	R\$ 8.000,00/ano

$$\text{Lucratividade} = \frac{\text{R\$ 8.000,00}}{\text{R\$ 100.000,00}} \times 100 = 8\%$$

Isso quer dizer que sob os R\$ 100.000,00 de receita total “sobram” R\$ 8.000,00 na forma de lucro, depois de pagas todas as despesas e impostos, o que indica uma lucratividade de 8% ao ano.



Hora de praticar

Lucratividade

5.13.3. Rentabilidade



O que é e para que serve

É um indicador de atratividade dos negócios, pois mede o retorno do capital investido aos sócios. É obtido sob a forma de percentual por unidade de tempo (mês ou ano). É calculada por meio da divisão do lucro líquido pelo investimento total. A rentabilidade deve ser comparada com índices praticados no mercado financeiro.

$$\text{Rentabilidade} = \frac{\text{Lucro Líquido}}{\text{Investimento Total}} \times 100$$

Exemplo

Lucro Líquido:	R\$ 8.000,00/ano
Investimento Total:	R\$ 32.000,00

$$\text{Rentabilidade} = \frac{\text{R\$ 8.000,00}}{\text{R\$ 32.000,00}} \times 100 = 25\% \text{ ao ano}$$

Isso significa que, a cada ano, o empresário recupera 25% do valor investido através dos lucros obtidos no negócio.



Hora de praticar

Rentabilidade

5.13.4. Prazo de retorno do investimento



O que é e para que serve

Assim como a rentabilidade, também é um indicador de atratividade. Indica o tempo necessário para que o empreendedor recupere o que investiu.

$$\text{Prazo de Retorno do Investimento} = \frac{\text{Investimento Total}}{\text{Lucro Líquido}}$$

Exemplo

Lucro Líquido:	R\$ 8.000,00/ano
Investimento Total:	R\$ 32.000,00

$$\text{Prazo de Retorno do Investimento} = \frac{\text{R\$ 32.000,00}}{\text{R\$ 8.000,00}} = 4 \text{ anos}$$

Isso significa que, 4 anos após o início das atividades da empresa, o empreendedor terá recuperado, sob a forma de lucro, tudo o que gastou com a montagem.



Hora de praticar

■ Prazo de retorno do investimento

--



Roteiro para coleta de informações

É hora de trabalhar os números do empreendimento. Orçamentos, cálculos e projeções deverão ser feitas. Estabeleça quais são as informações mais importantes a serem pesquisadas e registre como irá obtê-las no roteiro para coleta de informações disponível no fim do manual.